

Les futurs commerciaux de France ont voté pour Quick Business, la solution de Gestion de la Relation Client de YELLOWSTONE SOFTWARE

Soumis par redaction
17-04-2007

Yellowstone Software, partenaire des 12èmes Olympiades de la Vente Organisées par l'Education Nationale et les Dirigeants Commerciaux de France, les Olympiades de la Vente ont pour objectif de promouvoir les métiers commerciaux ainsi que de favoriser les relations entre entreprises et étudiants.

Cette année, plus de 500 étudiants de plusieurs Académies se sont retrouvés à Valence le 23 mars dernier pour concourir à la finale des meilleurs vendeurs.

Yellowstone Software a participé activement à cette journée en tant que membre du Jury ainsi qu'en récompensant les meilleurs vendeurs. Chaque gagnant s'est vu remettre une licence du logiciel Quick Business Pro. De plus, le Lycée Barthélemy de Laffemas, qui a remporté la première place au challenge du meilleur Lycée, a reçu de la part de l'éditeur le "Pack Education". Le Pack Education version 4 Dans le cadre de son programme de partenariat et d'accompagnement de l'Enseignement commercial, Yellowstone Software propose une offre spécialement adaptée : le "Pack Education".

Cette formule comprend notamment :- Le déploiement illimité des licences du logiciel Quick Business v4 et l'assistance technique aux utilisateurs,- Ainsi que de nouveaux supports pédagogiques facilitant l'apprentissage de la Gestion de la Relation Client (GRC) : exercices et études de cas, présentation animée d'introduction à la GRC, support de cours, guide de prise en main…

Pour toute information, consultez l'Espace Enseignement sur le site : www.yellowstone-soft.com Les Conférences "Educ Tour 2007" Depuis le début de l'année, Yellowstone Software a entrepris un Tour de France des Académies pour présenter "Quick Business et l'enseignement de la GRC" aux établissements dispensant des formations commerciales.

A cette occasion, le logiciel YellowBox CRM - incluant le module de gestion de projet spécifique à l'enseignement commercial - est présenté en avant-première aux participants (lancement de ce module prévu en septembre 2007). L'avantage de YellowBox CRM est de pouvoir accéder via Internet à un espace de travail collaboratif permettant la gestion des stages des étudiants en entreprise.

Prochaines étapes :

Avril : Dijon, Besançon.

Mai : Lyon, Grenoble.

A venir : Reims, Nancy-Metz, Toulouse, Nice, Aix-Marseille, Clermont Ferrand, Nantes et Rouen. Plus de 500 établissements équipés de Quick Business Aujourd'hui, 80% des BTS NRC (Négociation et Relation Client) mais aussi les BTS MUC (Management des Unités Commerciales), TC (Technico Commercial), CI (Commerce International), les Bac Pro Commerce et Vente, les ESC etc. ont adopté Quick Business. Plus de 500 établissements et 10.000 enseignants et étudiants - futurs prescripteurs de la solution dans les entreprises - utilisent le logiciel Quick Business dans le cadre de l'enseignement en informatique commerciale et lors de stages en entreprise.

Quick Business est le logiciel professionnel qui s'est le mieux implanté dans le monde de l'Education

www.yellowstone-soft.com
cgeoffroy@yellowstone-soft.com