

ITWAY et STONESOFT étendent leur accord de distribution à la France

Soumis par redaction
12-04-2007

Stonesoft, fournisseur de solutions de sécurité réseau et de continuité de service et Itway France, distributeur à forte valeur ajoutée de solutions de sécurité et d'infrastructures réseaux, annoncent l'extension de leur accord de distribution à la France.

Partenaire de longue date de Stonesoft en Italie, Itway a souhaité étendre le contrat de distribution au territoire français, afin de compléter son offre de sécurité pour les Grandes Entreprises nécessitant des solutions robustes et fiables. Stonesoft profite ainsi d'une forte expérience et connaissance de l'offre pour soutenir sa progression sur le marché et assurer une meilleure visibilité de ses solutions. Itway France, en tant que spécialiste de la sécurité, offre au constructeur finlandais accès à son réseau de distribution spécialisé et un complément de service à valeur ajoutée (formation, support technique, outils marketing et animation du réseau de partenaires). « Satisfaits de notre collaboration en Italie, nous sommes ravis de l'étendre à la France » souligne Léonard Dahan, Directeur Général BeNeLux et France de Stonesoft. « Cette collaboration avec Itway France va nous permettre d'assurer notre progression sur le marché des moyennes et grandes entreprises, en étant accompagnés d'un spécialiste de la sécurité capable d'apporter un complément de service considérable à destination d'un réseau de distribution compétent », conclut-il. L'offre Stonesoft comporte une large gamme de solutions de sécurité et de haute disponibilité pour les réseaux d'entreprises : StoneGate Firewall & VPN, StoneGate IPS et la plate-forme de gestion StoneGate Management Center. Ces solutions firewall, VPN et IPS sont intégrées au sein de StoneGate® Security Platform, une appli unique et gérée de façon centralisée pour les entreprises multi-sites, offrant des fonctionnalités de clustering et de load-balancing, l'ensemble de cette technologie étant certifiée EAL4+. L'originalité de Stonesoft est de faire partie des rares constructeurs à proposer une offre double, à la fois sous forme d'appliances et sous forme de logiciels. Cette solution est une des seules capables de sécuriser une infrastructure réseaux de bout en bout sur la chaîne de communication client-serveur « Nous sommes très satisfaits de ce rapprochement et de cette marque de confiance », confie Gérard Boulmot, Directeur d'Itway France. « C'est avec un réel plaisir que nous mettons notre savoir-faire à la disposition de Stonesoft. Cette nouvelle solution vient renforcer notre offre sécurité à destination des moyennes et grandes entreprises, qui requièrent un haut niveau de sécurité réseau et de disponibilité de communications. En tant que VAD notre travail est d'apporter les meilleures solutions possibles aux entreprises pour accroître leur sécurité, leurs performances et leur productivité » conclut-il.

www.itwayvad.com
eveline.cellard@itwayvad.com