

## Siemens et SEEBURGER deviennent partenaires afin de fournir des solutions EDI abordables et de haute qualité aux utilisateurs de mySAP ERP

Soumis par b.consulting  
05-02-2007

Paris, le 5 février 2007 - SEEBURGER, un des plus importants fournisseurs de solutions d'intégration B2B, a annoncé le 30 janvier aux Etats-Unis un partenariat avec Siemens Medical Solutions, un des plus importants fournisseurs mondiaux de l'industrie de la santé. Il est intéressant de noter, qu'à la suite de cette annonce et à celle de deux nouveaux contrats importants, ce même 30 janvier, l'action Siemens a atteint un nouveau plus haut à la bourse.

SEEBURGER propose des offres de services B2B faciles à déployer, incluant des fonctionnalités d'EDI, et intégrés nativement à mySAP ERP. Siemens, revendeur de mySAP ERP, a choisi la passerelle B2B de SEEBURGER car elle permet aux utilisateurs de mySAP ERP de bénéficier de l'expérience approfondie de SEEBURGER en matière de services EDI et e-business en environnements SAP.

En tant qu'ASP leader de l'industrie de la santé, Siemens Medical Solutions propose des services d'hébergement à plus de 1.000 clients depuis son centre informatique de tout premier plan basé à Malvern, Pennsylvanie. Siemens Medical Solutions et SAP ont élargi leur partenariat dans le but de fournir un HIS commun (Health Information System) et une solution ERP à l'ensemble des établissements hospitaliers aux Etats-Unis. Siemens peut héberger mySAP ERP au sein de son centre informatique. La passerelle B2B de SEEBURGER fonctionne également en mode hébergé et optimise les transactions entre partenaires de l'entreprise étendue. De plus, étant nativement intégrée à mySAP ERP, ces échanges automatisés sont particulièrement rapides.

« De nombreuses entreprises du domaine de la santé ont réduit leurs coûts, augmenté leurs chiffres d'affaires et développé la communauté de leurs patients et de leurs scientifiques grâce à des initiatives e-business comme l'EDI », précise Luis Castillo, Senior Vice President, Division Informatique Santé de Siemens Medical Solutions. « L'approche EDI de SEEBURGER, consistant à fournir en supplément de ses solutions EDI/B2B, une offre complète de services (tierce maintenance applicative, tierce maintenance d'exploitation, hébergement, déploiement), libère l'équipe informatique de l'hôpital d'un sacré fardeau ».

Dans le cadre de ce nouveau partenariat, SEEBURGER travaillera directement avec les utilisateurs de Siemens SAP intéressés. L'implémentation de ses solutions de passerelle B2B permettra de mieux intégrer et automatiser les partenaires de l'entreprise étendue et de maintenir la conformité avec les standards de données.

« Comme les organisations de santé sont en perpétuelle évolution et implémentent de nouvelles technologies afin de mieux prendre en charge leurs patients, elles doivent gérer des formats et structures de données très différents », explique Scott Lewin, Président de SEEBURGER Etats-Unis. « Grâce à nos services et solutions d'intégration B2B de qualité, nous sommes confiants de pouvoir aider les utilisateurs Siemens SAP à maintenir la conformité de leurs données et à améliorer leurs processus ».

SEEBURGER travaille avec SAP depuis plus de 10 ans et a géré plus de 4.000 installations en environnement SAP, faisant de SEEBURGER le partenaire intégration B2B de SAP le plus important.

A propos de Siemens Medical Solutions

Siemens Medical Solutions de Siemens AG (NYSE :SI), est l'un des plus importants fournisseurs mondiaux de

l'industrie de la santé. La société est reconnue dans sa capacité à pouvoir intégrer des technologies médicales innovantes, des systèmes d'information de santé, ainsi que des services de conseil et de support, pour permettre à ses clients d'atteindre des résultats tangibles dans les domaines cliniques et financiers. Des acquisitions récentes dans le domaine des diagnostics in-vitro – comme par exemple Diagnostic Products Corporation – marque une étape importante pour Siemens car la société devient ainsi la première société de services complets en matière de diagnostics. Employant 36.000 personnes dans le monde et présente dans plus de 130 pays, Siemens Medical Solutions a généré 8,23 milliards d'Euros de chiffre d'affaires, 9,33 milliards d'Euros de commandes et 1,06 milliard d'Euros de bénéfice en 2006.

#### A propos de SEEBURGER

SEEBURGER est un des plus importants fournisseurs de solutions d'intégration B2B. Ses logiciels optimisent les transactions de l'entreprise étendue par l'automatisation des échanges avec l'ensemble des partenaires, quelle que soit leur taille et leurs ressources techniques. Créée en 1986 pour fournir des solutions d'intégration à l'industrie automobile en Allemagne, la société est classée aujourd'hui, par les plus grands analystes, parmi les tout premiers fournisseurs mondiaux de passerelle B2B. 7000 clients dans 35 pays, dans plus de 15 secteurs d'activités utilisent sa suite de produits Business Integration Server ainsi que ses services associés. SEEBURGER assure une présence mondiale avec des bureaux en Europe, Asie et Amérique du Nord. Parmi les clients de la filiale française, on peut citer Wagon, Pepsi Cola, Bridgestone, GSF, Kärcher, Transports Delanchy.

#### SEEBURGER France

Didier MAMET

Agence Relations Presse :

Directeur

B Consulting

87, rue Félix Eboué

Patrick Becker/Ghislaine Lory

92130 ISSY LES MOULINEAUX

Tél : 01 46 21 72 66

+33 1 41 90 67 50

pbecker@b-consulting.com

glory@b-consulting.com

d.mamet@seeburger.fr

www.b-consulting.com