Premiers bilans très satisfaisants pour ELYSE AVENUE

Soumis par fhconseil
19-01-2007

Jean-Louis ROY, Président d'Elyse Avenue, est très satisfait du résultat des signatures en 2006. Moins d'un an après le lancement officiel, en mars dernier, le réseau a déjà obtenu 29 signatures avec des ouvertures qui vont s'échelonner tout au long de l'année 2007. Lyon, berceau du concept, continue d'attirer les agents immobiliers indépendants avec 2 nouvelles signatures en plus des 4 agences déjà inaugurées.

Les professionnels apprécient tout particulièrement les méthodes proposées, innovantes et particulièrement efficaces (+50% du CA dès le premier mois d'activité sous la nouvelle Enseigne).

Au-delà de Lyon, c'est une implantation véritablement nationale qui se met en place avec des agences aussi bien dans le Grand Sud Est (Marseille, Ste Maxime, Mougins, Avignon, Montpellier, Mimizan, Toulouse) qu'en région parisienne (Montreuil, Paris intra-muros, Colombes, Massy) ou encore dans le Centre de la France (Montluçon, Limoges et Tours). Pour Guy Hoquet, créateur de cette nouvelle Enseigne, ce succès est bien la preuve que ce concept répond à de nombreuses attentes.