

REFERENCES (par oomark) Positions dominantes

19-01-2008

Références (par oomark)

Rédigé vendredi 1er février 2008 - 08:00

Topo : "Mauvais schémas : mieux vaut un bon discours"

Groupe industriel, comité exécutif :

- Les prix baissent
- Les marges chutent
- Faut virer des distributeurs
- Y'a qu'à prendre en direct les grands comptes
- Et pousser sans le dire sur les moyens
- Y'a qu'à faire le coup de la pyramide

La géométrie est l'art de raisonner juste sur des figures fausses

Groupe industriel, réunion du réseau de distributeurs :

- Le marché se structure
- Nous l'avons divisé en trois sur cette pyramide
- Au sommet : le Top 25, demande mondiale, réponse mondiale, c'est nous en direct
- Le centre : mid-market, vous et nous, ensemble, main dans la main, comme d'hab
- La base : small business, immense, l'avenir, entièrement pour vous
- Et comme on prend, on donne : méga-programme de lead generation, pour vous, sur le SMB

Ecosystème : système équilibré de partenariats entretenus par les groupes globaux

"Un menteur est un homme qui ne sait pas tromper." Vauvenargues

Logo & Picto : Cet animal un peu menaçant est un logo bien connu. Lequel ? Réponse

Les mots pour le dire : « Il faut raconter une histoire » : bien avant le storytelling, c'était une vérité connue des commerciaux. En quel sens ? Réponse avec

Culture TECH : On dit couramment aller « chez ma tante » pour indiquer qu'on dépose des objets en gage contre avance au Crédit Municipal de Paris. Mais de quelle tante s'agit-il ? Réponse avec

Pratiques : Lors de la mise en place d'un système d'évaluation professionnelle, qui faut-il consulter : CE, CHSCT, CNIL ? Réponse avec et

A voir sur Intelligences (par oomark) :

RIGOLO : L'éditorial de la newsletter Cadreemploi.fr