

REFERENCES (par oomark) Bottom up

12-07-2007

Références (par oomark)

Rédigé jeudi 12 juillet 2007 - 08:00

Topo : "Pourquoi les progiciels doivent être servis à point"

Ce qui arrive :

- Les gars, j'ai calculé, y a au moins 5 bases clients différentes
- ça peut plus durer : faut qu'on centralise
- Y a qu'à prendre un progiciel c'est un peu cher mais c'est structurant
- C'est curieux, les gens n'utilisent pas le progiciel
- Il faut faire quelque chose, on a plus de 10 bases différentes !

Ne pas mettre la charrue avant les bœufs

Ce qu'on peut faire :

- OK pour que chacun ait sa base clients perso, mais il faut qu'on y ait accès
- Paraît qu'il y a des outils qui peuvent consolider
- Essayons sur deux, pour voir
- ça marche, y a qu'à généraliser
- Les gens disent qu'on pourrait peut-être prendre un progiciel pour tout le monde

Manager, c'est inventer des consensus (et parfois le contraire)

"Je progresserai d'autant mieux que vous m'autorisez à régresser." Bruno Bettelheim

A voir sur oomark.com :

COIN BUSINESS : ZEN CUB, l'aromathérapie par SAGEM

SUCCES : Quand la formation devient un levier de croissance

SATISFECIT : Raphael SCHUMANN, Responsable Technique chez Carmignac Gestion

BOTTOM UP : une définition

BOTTOM UP : une agence

Mentions légales

Désabonnement : [cliquer ici](#) ou écrire à webmaster@oomark.com

