

## REFERENCES (par oomark) Faut qu'on recrute !

04-06-2007

Références (par oomark)

Rédigé lundi 4 juin 2007 - 09:00

Topo : "Chef, on n'y arrive plus, faut qu'on recrute !"

Ce qui se passe souvent :

- On fait la sourde oreille jusqu'à la troisième sommation
- On recrute en cata
- On devient moins bon
- ça commence à gueuler
- Le CA ralentit
- Il y a des dems
- On revient à la case départ

Ne jamais recruter sous la pression !

Ce que l'on peut faire :

- Prendre le temps de distinguer ce qui est stratégique : pas si simple
- Avoir des sous-traitants sûrs et dispo pour tout le reste
- Penser à faire travailler les sous-traitants par tous les temps
- Ils seront là quand vous aurez besoin d'eux
- Gérer avec les sous-traitants les pics de business
- Bien expliquer l'écosystème à chacun

"Chef, le CA explose, on va sous-traiter un peu plus !"

"Savoir pour prévoir afin de pouvoir" Auguste Comte

A voir sur [oomark.com](http://www.oomark.com) :

ANALYSE : du CRM\* à Buckingham Palace

WEB SCORING - 1er juin 2007 : GEOCIBLE : 14/20

SUCCESS STORIES : THALES - Fourniture et lesupport d'équipements de formation pour Airbus A320 - Sichuan Airlines &ndash; 20 M&euro;

Page Références : SQLI

Club oomark : Bénéfices