

Diagonales : Je t'aime moi non plus

15-12-2010

Qui épouse-t-on quand on est économe ou radin ? Une équipe de psychologues de l'université de Pennsylvanie a montré qu'on a tendance à s'unir à un panier percé. Il en va des dépenses comme du magnétisme : les contraires s'attirent. La même équipe a aussi observé que dans ces couples hétérogènes, où l'un jette l'argent par les fenêtres alors que l'autre joue les Harpagon, les tensions sont plus fréquentes et plus fortes que chez ceux dont chaque membre dépense de la même façon.

En matière de développement externe, il semble qu'il en aille de même avec les entreprises.

Jean-Jacques
Salomon

jjsalomon@oomark.com